

Nachi Europe GmbH ist eine 100%ige Tochtergesellschaft der Nachi-Fujikoshi Corporation in Japan, einem international führenden japanischen Hersteller von Werkzeugen, Kugel- und Wälzlagern, Hydraulikkomponenten, Werkzeugmaschinen und Industrierobotern. Die NACHI Europe GmbH in Deutschland ist das strategische Zentrum und sorgt mit seinen Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen in Krefeld und Bietigheim-Bissingen sowie den Niederlassungen in UK, in der Türkei und Tschechien für den Vertrieb und After Sales unserer Produkte im europäischen Markt und in den angrenzenden Regionen.

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir

Sales Manager für Zerspanungswerkzeuge in Süddeutschland und Österreich (m/w/d)

in Vollzeit (40 Stunden) für unseren Standort in der Nähe von Stuttgart

Das sind Ihre Aufgaben

Als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) / Sales Manager (m/w/d) im Außendienst übernehmen Sie anspruchsvolle Vertriebstätigkeiten zum Ausbau unserer Kundenbeziehungen sowie die aktive Akquirierung von Neukunden zur Vermarktung unserer Zerspanungswerkzeuge an Handelspartner und deren Endkunden im In- und Ausland

Sie gewährleisten eine professionelle Beratung und Betreuung unserer Kunden in allen technischen und kaufmännischen Fragen rund um unser Produktsortiment und führen kompetente Verkaufsverhandlungen als persönlicher Ansprechpartner vor Ort

Dabei nutzen Sie aktiv alle zur Verfügung stehenden Vertriebskanäle (persönlich, telefonisch, Social Media etc.)

Die praktische Vorführung unserer Werkzeuge beim Kunden sowie die Analyse der Problemstellung und die Lösungsfindung mit Hilfe unserer Werkzeuge macht Ihnen Spaß

Sie planen und organisieren Ihre Kundenbesuche, Schulungen, Projekten sowie Präsentationen selbstständig und effizient

Es ist für Sie selbstverständlich, Ihre Berichte in einem CRM-System zu pflegen und die Dokumentation und Kommunikation von Ergebnissen der Bearbeitungstests in englischer und deutscher Sprache zu bearbeiten

Ihr Profil

Ausbildung im Metallbereich oder einschlägiges Wissen in der Zerspanung sowie kaufmännisches Know-how

Nachweislich erfolgreiche Vertriebserfahrung im Verkauf technischer Produkte und Dienstleistungen, vorzugsweise in der Zerspanungstechnik rotierender Schaftwerkzeuge (Bohren, Gewinden, Fräsen)

Erfahrungen im Bereich Vollhartmetall und Kenntnisse in der CAM-Programmierung sind von Vorteil
Sie sind erfolgsorientiert, pflegen eine offene und direkte Kommunikation, verfügen über eine hohe Eigenmotivation, Kontaktstärke und ein ausgeprägtes Verhandlungs- und Verkaufsgeschick

Die Position erfordert eine hohe Reisebereitschaft und Reisetätigkeit

Gute Kommunikationsfähigkeit in deutscher und englischer Sprache in Wort und Schrift

MS Office (Excel), PowerPoint und CRM System (MS Dynamics o.ä.)

PKW-Führerschein

Wir bieten

einen sicheren Arbeitsplatz mit einem unbefristetem Vollzeitarbeitsvertrag

Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

hoher Gestaltungsspielraum und Möglichkeit zum Wachsen, eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit täglich neuen Herausforderungen

13 Monatsgehälter plus Urlaubsgeld plus Zusatz zur Krankenversicherung

30 Urlaubstage pro Jahr

Interesse? Uns reicht ein Lebenslauf mit Angabe des Gehaltswunsches und möglichem Eintrittstermin.

Gerne stehe ich für kurze Fragen auch telefonisch unverbindlich zur Verfügung.

NACHI EUROPE GmbH • Human Resources Manager • Frau Kerstin Mulder • Bischofstraße 99, email: mulder@nachi.de, 47809 Krefeld • Tel. +49 (0) 2151-89 32 031 • career@nachi.de • www.nachi.de